



LA FISCALIDAD DE LOS SEGUROS PERSONALES

M0104

¿SE PUEDE UTILIZAR LA FISCALIDAD COMO HERRAMIENTA DE VENTA?

¿DISPONGO DE ARGUMENTOS Y CONOCIMIENTOS MÁS ALLÁ DEL PRODUCTO Y DEL PRECIO?

OBJETIVOS DE LA SESIÓN

- Conocer el funcionamiento y la estructura del Impuesto de la Renta de las Personas Físicas
- Conocer el funcionamiento y la estructura del Impuesto de Sucesiones y Donaciones
- Dominar el tratamiento fiscal de los diferentes ramos de seguros personales
- Disponer de argumentos de fiscalidad para la venta de seguros personales
- Tener conocimientos para posicionarnos antes nuestros clientes como “asesores” mejorando así la fidelidad de los mismos

DIRIGIDO A

Profesionales del sector que quieran potenciar la venta de seguros personales y adquirir conocimientos adicionales para fidelizar a sus clientes