



## LA SEGURIDAD SOCIAL

El sistema público de previsión social en profundidad

M0105

*¿SON NUESTROS CLIENTES CONSCIENTES DE LAS PRESTACIONES A LAS QUE TIENEN DERECHO EN LA SEGURIDAD SOCIAL?*

*¿TENEMOS EL CONOCIMIENTO SUFICIENTE PARA UTILIZARLO COMO HERRAMIENTA DE VENTA?*

### OBJETIVOS DE LA SESIÓN

Dominar el funcionamiento de la Seguridad Social, que actúa como competencia de la previsión personal privada:

- El presente y futuro de la Seguridad Social
- Regímenes de la Seguridad Social
- Saber calcular la Base de cotización y la Base reguladora de las distintas contingencias cubiertas por la Seguridad Social.
- Aprender a determinar las Prestaciones que otorgaría la seguridad social por cada contingencia
- Conocer las mutualidades de previsión social que funcionan como alternativa al RETA
- Saber transformar las prestaciones de la Seguridad Social en una palanca para la oferta de seguros personales

### DIRIGIDO A

Profesionales del sector que deseen ampliar conocimientos para asesorar a sus clientes y adquirir nuevas herramientas de venta para la comercialización de seguros personales.